



AFTALE OM HANDEL MED GROVFODER

STØTTET AF

Promilleafgiftsfonden for landbrug

Skabelonen til aftale om handel med grovfoder er ajourført.

Aftalen er et udkast til en kontrakt om produktion og handel med grovfoder efter nærmere specifikationer.

Det er væsentligt, at de to parter indgår en aftale i fuld enighed. I [skabelonen](#) (venstreklik **IKKE**, men højreklik og vælg "Gem destination som ..." inden åbning)

er der givet forslag til de forhold, man bør tage stilling til i en aftale om produktion og handel med grovfoder.

Aftalens varighed	<p>Det er væsentligt at tage stilling til, hvor lang varighed aftalen skal have.</p> <p>Sælger: For den, der dyrker grovfoder er det vigtigt at kunne disponere sædskiftet. Særligt ved udlæg af græsmarker, der kan benyttes i 2-3 år, er det påkrævet, at sælger kan regne med afsætning af græs i hele dyrkningsperioden.</p> <p>Køber: For den, der køber grovfoder er det vigtigt at være sikker på forsyningen, og at det opfylder de kvalitetskrav og den mængde, man har brug for i sin produktion.</p> <p>Opsigelse: Det er vigtigt at være helt enige om, hvordan aftalen skal kunne opsiges, og om aftalen skal kunne opsiges, inden den udløber. Det er også vigtigt at aftale, hvilke kriterier der skal ligge til grund for en evt. opsigelse, og</p>

	<p>med hvilket varsel opsigelsen skal kunne ske. Indgå en tidsbestemt kontrakt vil den som udgangspunkt være uopsigelig for begge parter i perioden, med mindre andet aftales.</p>
Omfang og kvalitet	<p>For både køber og sælger er det vigtigt at have præcise aftaler for, hvor stor en mængde, der skal produceres og af hvilken kvalitet.</p> <p>Da mængden ikke altid kan fastlægges præcist, er det væsentligt at afklare, hvad sælger skal gøre for at forsøge at opnå den ønskede mængde, samt hvor stor en mængde, ud over det aftalte, køber er forpligtet til at aftage.</p>
Levering	<p>For at sikre et godt samarbejde, skal sælger forpligtige sig til at varsle i så god tid som muligt, hvornår køber kan forvente at modtage afgrøden.</p> <p>Samtidig skal køber forpligtige sig til at være klar til at modtage afgrøden på det tidspunkt, som sælger har varslet, at den forventes at blive leveret.</p>
Opgørelse af udbytte	<p>Det kan være vanskeligt at opgøre det præcise udbytte af en græs- eller majshøst. Der er forskellige måder at opgøre udbyttet på. Derfor bør man være præcis i aftalen om, hvordan udbytte og kvalitet skal opgøres.</p>
Pris- og prisregulering	<p>Da afgrødepriserne kan svinge en del, bør man aftale, om og hvordan der skal tages hensyn til den generelle prisudvikling, og hvordan eventuelle korrektioner i forhold til prisudviklingen skal opgøres.</p> <p>Det skal samtidig aftales, hvem der gør prisen op, og hvornår betalingerne skal ske.</p> <p>Der bør ligeledes tages stilling til behov for eventuelle sikkerhedsstillelser.</p> <p>Som indikation af prisniveauet foreslås at anvende optimeringspriser - se vejledende normer for interne priser på LandbrugsInfo og Budgetkalkuler i FarmtalOnline.</p>
Løbende samarbejde	<p>Det foreslås, at man en gang om året mødes og diskuterer samarbejdet igennem og skriftligt specificerer eventuelle ændringer til aftalen i form af mængde, kvalitet osv.</p>
Misligholdelse	<p>For at undgå spild og store omkostninger til advokater, er det meget vigtigt, at aftalen er forstået af begge parter, så risikoen for misligholdelse minimeres.</p> <p>Det er i den henseende især vigtigt at aftale konsekvenser som følge af ændringer i priser, kvalitet mv., da dette ellers let giver anledning til tvister.</p>

Hent aftaleskabelonen i [Word-format](#). Tryk på **Gem som** for at gemme i et nyt navn og benyt F11 til at skifte mellem felterne.

Se tidligere versioner:

[2014-versionen](#) (forældet)

[2013-versionen](#) (forældet).

